





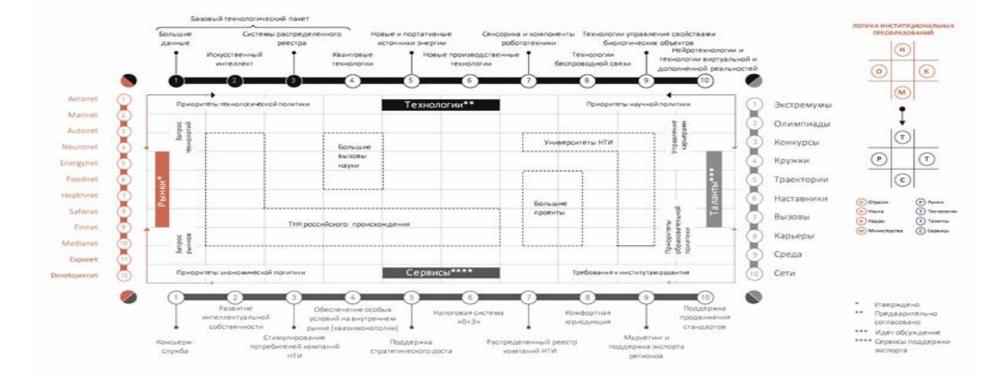


Стратегия развития ситуационного центра управления выставочной компанией





Матрица НТИ





$$(B2C+B2B+B2G) \times (IoT+\Pi P) = EXPONET$$





ЭКСПОЦЕНО3





Онлайн и гибридные (омниканальные мероприятия). Истории успеха.





Онлайн и гибридные(омниканальные мероприятия). Истории успеха.

Омниканальная лидогенерация: как продавать партнерам диджитал-площадку мероприятия. Четыре кейса о том, как использовать цифровую платформу мероприятия для продвижения оффлайн активностей на стендах, проведения исследований, формирования комьюнити в интересах партнера и сбора лидов.

Роман Крученик.



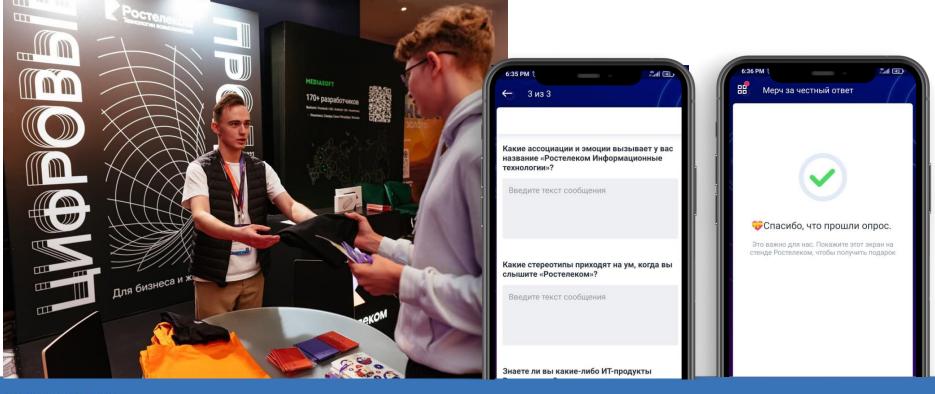


Онлайн и гибридные(омниканальные мероприятия). Истории успеха.

Диджитал-инструменты как способ исследования.

Кейс: Исследование HR Бренда Ростелеком

383 заполненные анкеты за 1 час







Онлайн и гибридные (омниканальные мероприятия). Истории успеха.

Интеграции онлайн и офлайн активности

Кейс: Как создать толпу у стенда в один



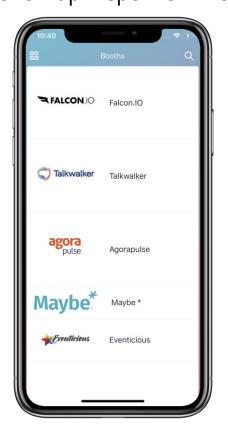


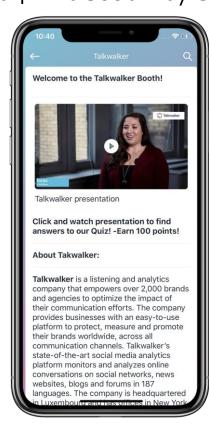


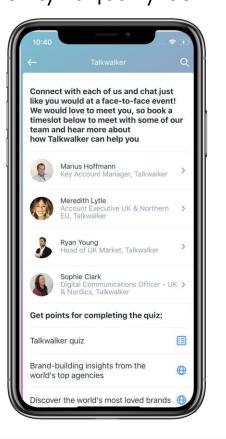


Онлайн и гибридные (омниканальные мероприятия). Истории успеха.

Диджитал-площадка как доступ к комьюнити и постоянному контакту с ЦА Кейс: партнерские интеграции на Social Day Community на 400+ участников



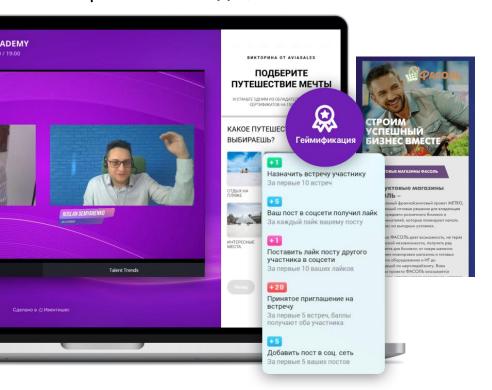


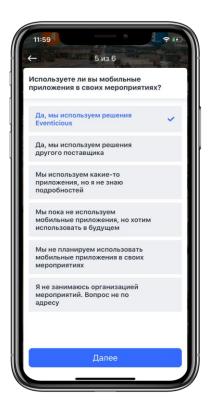




Онлайн и гибридные(омниканальные мероприятия). Истории успеха.

Диджитал-площадка как трафиковый ресурс для спонсоров (и должна приносить лиды)









Онлайн и гибридные (омниканальные мероприятия). Истории успеха.





Онлайн и гибридные (омниканальные мероприятия). Полезные советы.

75



Сегментируйте клиентскую базу

Не все экспоненты одинаковы, бюджеты и ожидания отличаются.

Разрабатывая пакеты участия, нужно подготовить решение для каждого сегмента.

Сегментация будет выглядеть примерно так:



Ключевые клиенты

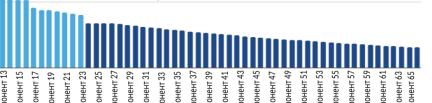
Клиенты с наибольшими финансовыми возможностями. Топ-спонсоры.

Средний сегмент

Компании, имеющие бюджет для интересных предложений, рассматривающие и выбирающие опции по лидогенерации, брендинга и спонсируемого контента.

Длинный хвост

Большинство клиентов буду относиться к данной категории. Поэтому крайне важно иметь эффективное базовое решение.



Онлайн и гибридные (омниканальные мероприятия). Полезные советы.





Интегрированный спонсорский пакет

Пример диджитал и оффлайн пакета опций до, во время и после мероприятия Тим Скеннион, Derabo Advisory Group

✓ До мероприятия

1. Интервью со спикером спонсора

- Информация о продукции спонсора
- Дополнительные возможности брендирования и образовательного контента для спонсоров
- Предоставление возможности выступления

2. Публикация сообщения о спонсоре

- Приветствие (до 1 минуты) в рамках продвижения до начала мероприятия
- Распространение рекламного сообщения имейл, соц. Сети среди зарегистрированных участников

3. Контент

• Возможность публикации в блоге контента спонсора

✓ Во время мероприятия

- 1. Возможность спонсируемого выступления
- Предоставление списка участников сессии
- 2. Опрос до или после сессии
- Предоставление спонсору контактов и результатов опроса
- 3. Интервью и рование спонсора для привлечения трафика на сессии
- 4. Оффлайн и онлайн (гибридный) стенд
- Предоставление возможности для оффлайн и онлайн участников взаимодействовать со спонсорами и скачивать контент

✓ После мероприятия

- 1. Распространение видеозапись сессии спонсора среди участников имейл, соцсети
 - Предоставление спонсору контактной информации всех, кто просматривал запись
- Размещение записи на платформе с возможностью скачивания
- 2. Распространение спонсируемого контента в течение 3-6 месяцев после окончания мероприятия
- Сделать его доступным для всех участников, поддерживать интерес
- Предоставлять контактную информацию всех, кто просматривал видео, спонсору





Онлайн и гибридные (омниканальные мероприятия). Полезные советы.

Лиды в реальном времени



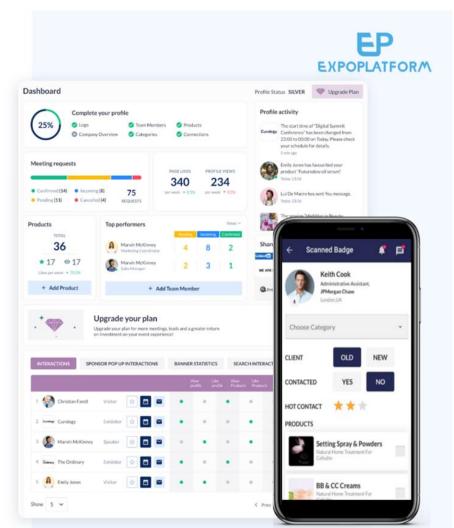
Лиды и аналитика Детальная аналитика для посетителей и экспонентов, статистика в реальном времени.



Настраиваемый дэшборд Предоставьте возможность управлять лидами и отслеживать взаимодействия с помощью баннерной рекламы, попап баннеров и результатов поисковых запросов в одном удобном дэшборде.



Скан бейджей на живом мероприятии ч помощью приложения с оценкой лидов, интегрированный с общим дэшбордом



Онлайн и гибридные(омниканальные мероприятия). Полезные советы.



Гибридные пакеты

Простые и понятные пакетные предложения с оптимальным соотношением цены и опций - лучшее решение, нежели список отдельных платных дополнительных опций

EXPOPLATFORM

Вот пример пакетов экспонента:

	БРОНЗОВЫЙ	СЕРЕБРЕНЫЙ	золотой	ПЛАТИНОВЫЙ
Профайл компании Слоготипом и описанием, ссылками на социальные сети, вебсайт икатегоризация	~	~	~	~
Дэшборд экспонента Для мониторинга лидов, полученных онлайн или через сканирование на площадке мероприятия	~	~	~	~
Назначение 1-2-1 встреч С клиентами и видео звонки	~	~	~	~
Персонализированные рекомендации продвигающие ваш бренд релевантной аудитории	~	~	~	~
Размещение продуктов В профайле компании	×	4	8	12
Скачиваемые материалы в профайле компанииПресс-релизы, брошюры, презентации и проч.	×	4	8	12
Премиум брендирование профайла Дополнительное видео в профайле, брендированный фон, сессии, вебинары	×	×	Видео и брендируемый фон	Плюс рекомендуемые видео и баннер
Поп-ап баннеры В профайле компании для получения дополнительных лидов	×	×	×	~
Спонсированный поиск Приоритетное место компании в каталоге экспонентов	×	~	~	Также отмеченный на плане мероприятия
Логотип на плане и/или лобби	×	×	×	~
Баннер На платформе	×	×	×	~
Доступ к платформе в течение всего времени ее функционирования	~	~	~	~
Представитель экспонента Для управления профайлом, встреч, обмена сообщениями и проч.	1 представитель	2 представителя	5 представителей	12 представителей



Онлайн и гибридные (омниканальные мероприятия). Истории успеха.





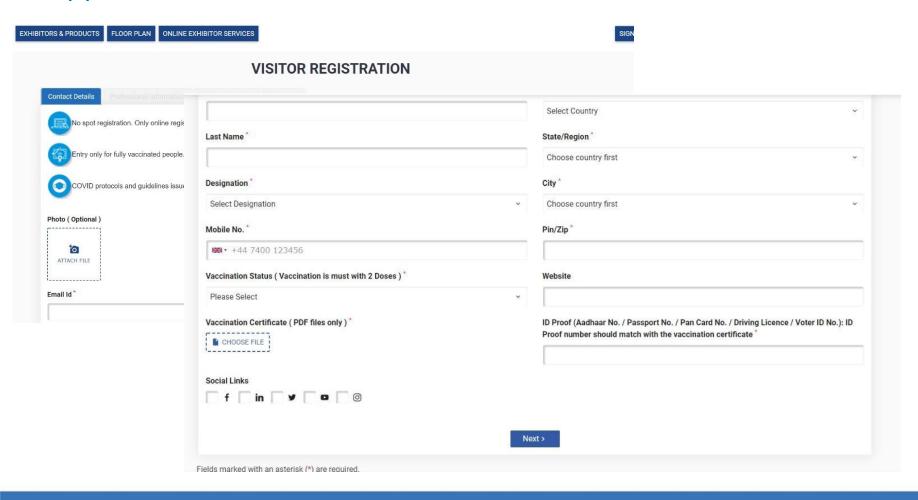




Как работают с COVID19 за пределами России? Мария Дроздова.















Импортозамещение в части ПО.

Прямое включение с докладом по TrueConf. Дмитрий Одинцов.





Внедрение единых стандартов обмена данными для информационных систем в рамках Конгрессно-выставочной деятельности.









Реализация мероприятий 365 и работы с комьюнити от ExpoPlatform. Мария Дроздова.















Контент Хаб

Новости для членов вашего комьюнити. Диджитал - контент, записи сессий, проукты, микро-группы.



Онлайн маркетплейс

Экспоненты могут продвигать свои продукты и услуги и напрямую общаться с баерами, которые ищут решения.



Вебинары

Вебинары для лидогенерации и поддержания коммуникации.



SEO оптимизация

70% траффика В2В приходит из поиска. Используйте этот канал, чтобы получить баеров.

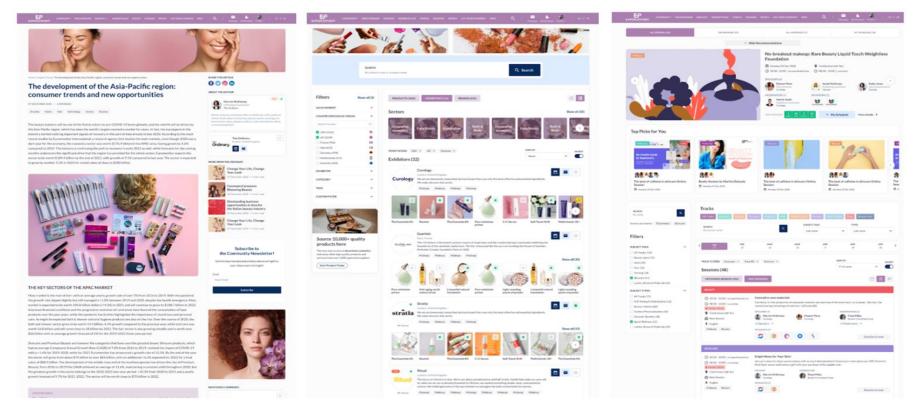


Новые возможности монетизации

Брендинг, контент и лидогенерация 365 дней в году.







Контент Маркетплейс Вебинары и встречи











Заключительное слово.







СОЮЗ ВОЗМОЖНОСТЕЙ

Исполнительная дирекция РСВЯ

Тел.: 8 (800) 222 05 32

E-mail: info@ruef.ru

Санкт-Петербург

www.ruef.r

ū